

老年人买保险应该怎么防范销售误导

近年来，保险销售误导现象的出现严重损害了消费者的合法权益，令不少老年人不知道该如何购买保险。那么，老年人买保险应该注意啥问题，又有哪些注意事项呢？本文将带你了解老年人购买保险应该如何防范销售误导。

一是确认保险销售人员的销售资格。当有销售人员推销保险产品时，要求其出示保险营销员执业证书，尤其是在银行网点，更要检查相关证件。

二是多征求家人意见。在推销保险产品现场最好不要立即购买，建议回家后与子女商议或者在子女陪同下购买。

三是优先投保意外险、医疗险。老年人遭受意外伤害的概率要高于其他年龄群体，建议首选购买意外伤害保险；如果您没有任何医疗保障，建议在购买意外伤害保险时购买一款医疗险。

四是购买保险需量力而行。老年人收入相对较低，在购买保险时更应综合考虑自身经济承受能力，合理选择缴费期限和缴费方式。

五是要遵守最大诚信原则。老年人往往易患各类疾病，有个别老年人为了获得保险金，故意隐瞒病史，这种情况往往在后期理赔时引发纠纷，若查明确属隐瞒病史情况，则保险公司不予赔偿。

六是详读条款后谨慎签字。老年人在购买保险时，一定不能让他人代替签名和代抄录风险提示语句，要认真阅读条款内容，确保知悉了解产品详情，并由本人谨慎进行签字确认。

七是重视“犹豫期”和回访。保险公司在您投保保险产品后、产品犹豫期内会有电话或其他形式的回访，回访会对投保信息、所要关注的重要事项进行再询问并录音保存，接受回访时一定要如实回答相关问题，后期出现纠纷时可据此维护自身权益。