

以案说险 | 警惕“套路运”骗局，别让高薪美梦变成沉重债务枷锁

*相关案例为风险科普模拟场景，改编自行业共性风险，
非真实事件，仅作金融消费风险提示使用*

案例还原：轻信高薪货运广告，货车司机落入贷款购车圈套

王师傅一直想从事货运行业，希望靠跑车获得较高收入。刷短视频、招聘平台时，他刷到一则极具诱惑力的广告：“高薪货运、保底货源、零首付购车、低月供跑运输”。广告宣传不用掏大额购车款，公司还保证稳定货源，每月轻松赚取高额收入。

求职工资心切的王师傅立刻联系上该中介公司。业务员口头向他承诺，零首付就能拿到货车，月供金额很低，公司会持续提供稳定货源，跑车收入完全可以覆盖月供，除去开支还能有不少结余。

在业务员的游说下，王师傅来到线下门店办理手续。对方拿出一堆合同，催促他尽快签字，只简单指了签字位置，没有逐条讲解合同内容。王师傅一心想着尽快拿到车辆跑货运，没有仔细研读条款，便签署了多份文件，其中混杂

贷款协议、融资租赁协议、车辆挂靠协议，还按照对方要求完成人脸识别，提交了身份证、银行卡材料，委托中介代为办理部分手续。

车辆拿到手之后，王师傅才发现实际情况和宣传完全不一样。所谓的保底货源根本无法兑现，接单数量少，运价偏低，实际营收远达不到当初承诺的高薪水平。同时每月要偿还的款项远超当初口头约定，合同里藏着高额担保费、挂靠费、服务费，一旦还款稍有延迟，还会产生高额罚息。微薄的跑车收入根本无力承担每月还款压力。

王师傅想要退车解约，却被告知合同条款限制严苛，退车就要赔付巨额违约金。不仅没有赚到钱，还背上大额贷款债务，车辆还被挂靠在公司名下，进退两难。

风险深析：“套路运”骗局的三大致命危害

危害一：口头承诺诱骗签约，混淆合同埋下纠纷隐患

不法中介利用货车司机想要入行、渴求稳定收入的心理，抛出“零首付、保底货源、高薪”等诱饵，所有优厚待遇只做口头许诺，不落实到书面合同。签约时刻意把贷款、融资租赁、车辆挂靠多类协议混在一起，模糊权责边界，设置各类隐性收费条款。不少司机没有仔细审阅就签字确

认，后续发生纠纷时，口头承诺无法作为维权依据，只能按照书面合同承担各类费用与违约金。

危害二：融资成本虚高，陷入债务困局

看似零首付、低月供，实际叠加担保费、服务费、挂靠费、逾期罚息等多项隐性开支，整体融资成本大幅超出正常合理水平。当保底货源无法兑现，司机实际营收不足，收入难以覆盖月供，就会出现贷款逾期，不仅要承担高额罚息，个人征信也会受损，还面临退车难、解约难的困境，背负沉重债务。

危害三：个人信息存在泄露冒用风险

办理业务过程中，部分司机轻信中介，将身份证、银行卡交由对方保管，随意完成人脸识别、电子签名，甚至委托中介全权代办全部业务。个人重要信息一旦被不法机构不当留存，存在信息泄露、被挪作他用的风险，衍生出其他财产安全隐患。

案例启示：牢记“四要四不要”，远离套路运陷阱

1. 不要轻信口头高薪承诺，要理性评估自身还款能力

不要被“零首付、保底货源、月入过万”等宣传迷惑，摒弃侥幸心理。结合自身跑车预期收入，客观评估还款能力，自主判断是否办理购车融资，不被中介的话术裹挟冲动签约。

2. 不要随意签署各类空白合同，要逐条细读全部合同文本

签约前务必逐字核对合同内贷款金额、实际利率、还款周期、各项收费项目、违约处罚、退车解约条件等关键内容。拒绝签署空白合同、空白单据，所有口头承诺必须要求落实到书面协议当中。

3. 不要随便委托他人全权代办业务，要保管好个人核心资料

妥善保管身份证、银行卡等证件，谨慎进行人脸识别、电子签名。不轻易将证件交由中介保管，不授权他人全权代办融资、挂靠等关键业务，防止个人信息被非法滥用。

4. 不要随意选择不明中介办理融资，要核查机构合法资质

办理购车贷款，优先选择银行、消费金融公司等具备正规放贷资质的机构，可通过金融监管总局金融许可证信息系

统核验机构资质，远离无资质中介推销的融资方案。

温馨提示：

如果遭遇虚假宣传、合同欺诈等情形，保存好广告截图、聊天记录、合同单据等证据。遇到涉嫌诈骗的情况，及时向公安机关报案，依法维护自身合法权益。